

Obligación1.

Anuncios publicados.

Ficha 3336301- Técnico Asesoría Comercial



Próximo a Finalizar Fase Ejecución

de ANA MILENA MORENO PINILLA - martes, 5 de mayo de 2026, 12:36

TÉCNICO EN ASESORÍA COMERCIAL

Estimado(a)s aprendices,

Les recordamos que el próximo **11 de mayo de 2026** estaremos dando por terminada la **Fase de Ejecución** del programa de formación Técnico en Asesoría Comercial, que es la tercera fase de la Etapa Lectiva.

Los invitamos a que continúen con el mismo compromiso y disposición para el desarrollo de las actividades planteadas durante el programa de formación para culminar esta etapa exitosamente. También le reiteramos a quienes tienen evidencias pendientes a que las desarrollen y cierren esta fase al día cumpliendo a cabalidad con los compromisos académicos.

La constancia, la responsabilidad y el compromiso con su formación serán claves para alcanzar las metas. Continúen esforzándose y aprovechando cada oportunidad de aprendizaje.



Sesión en Línea Sustentaciones Proyectos Formativos Fase Ejecución I_07/05/2026
de ANA MILENA MORENO PINILLA - martes, 5 de mayo de 2026, 14:40

TÉCNICO EN ASESORÍA COMERCIAL

Estimado(a)s aprendices SENA, les presentamos información importante sobre la sesión en línea de proyectos formativos:

Fecha: 05/05/2026

Hora: 7:00 p.m.

Objetivo: Socializar avances de proyectos formativos aprendices.

Enlace: [Clic aquí](#) para ingresar a la sesión en línea.

NOTA: Por favor conectarse 15 minutos antes del inicio de la sesión, asegurando que tengan el audio correctamente configurado. ¡Los esperamos!

Atentamente,

Equipo Ejecutor de la Formación.



Finaliza Actividad de Proyecto 3- Fase Ejecución
de ANA MILENA MORENO PINILLA - lunes, 11 de mayo de 2026, 09:31

TÉCNICO EN ASESORÍA COMERCIAL

Estimado(a)s aprendices:

El día de hoy **11 de mayo de 2026** se está dando por **finalizada la Actividad de Proyecto 3 de la Fase Ejecución.**

Es de resaltar la importancia de cumplir los compromisos académicos, con la entrega de evidencias propuestas para esta actividad de proyecto en las fechas establecidas de acuerdo con el cronograma.

Si tienen evidencias pendientes correspondientes a esta Actividad de Proyecto, es fundamental enviarlas en el menor tiempo posible.

"Si no persigues lo que quieres, nunca lo tendrás. Si no vas hacia delante, siempre estarás en el mismo lugar" (Nora Roberts)

Atentamente,



Sesión en Línea Sustenatación Avance Proyectos Formativos II_13/05/2026
de **ANA MILENA MORENO PINILLA** - lunes, 11 de mayo de 2026, 18:31

TÉCNICO EN ASESORÍA COMERCIAL

Estimado(a)s aprendices SENA, les presentamos información importante sobre la sesión en línea de proyectos formativos:

Fecha: 13/05/2026

Hora: 7:00 p.m.

Objetivo: Socializar avances de proyectos formativos aprendices.

Enlace: [Clic aquí](#) para ingresar a la sesión en línea.

NOTA: Por favor conectarse 15 minutos antes del inicio de la sesión, asegurando que tengan el audio correctamente configurado. ¡Los esperamos!

Atentamente,

Equipo Ejecutor de la Formación.



Inicia Fase Evaluación
de **ANA MILENA MORENO PINILLA** - martes, 12 de mayo de 2026, 09:38

TÉCNICO EN ASESORÍA COMERCIAL

Estimado(a)s aprendices :

Hoy, damos inicio a la **Fase de Evaluación**, la cual desarrollaremos dentro de las siguientes fechas:

Fecha de inicio: 12 de mayo de 2026

Fecha de finalización: 22 de junio de 2026.

Es por esto que la invitación es ir al área de herramientas del curso a través de la siguiente ruta: "Panel de navegación /Sección Fase Evaluación/ Subsección Actividad de Proyecto 4. Una vez allí, leer la guía de aprendizaje y sus anexos para la contextualización de la fase y así comprender en qué consiste esta etapa de su proyecto formativo, pero, además, estos recursos les permitirá identificar elementos de importancia para el desarrollo de las evidencias de aprendizaje.

Tendrán acceso a la actividad de proyecto 4 donde encontrarán asociadas las actividades de Aprendizaje. Por tanto, los

Sesiones en línea aprendices.

Sesiones en Línea Ficha 3336301- Técnico Asesoría Comercial

Búsqueda (Ctrl+Alt+E)							
Hoy < > 04-10 de Mayo de 2026 Semana Filtro aplicado Reunirse ahora Nuevo							
	04 Lun	05 Mar	06 Mié	07 Jue	08 Vie	09 Sáb	10 Dom
18							
19				Sustentaciones Avances Proyectos Formativos 1. Fase Ejecución- Ficha 3336301 Asesoría Comercial Ana Milena Moreno Pinilla			
20							
21							

Búsqueda (Ctrl+Alt+E)							
Hoy < > 11-17 de Mayo de 2026 Semana Filtro aplicado Reunirse ahora Nuevo							
	11 Lun	12 Mar	13 Mié	14 Jue	15 Vie	16 Sáb	17 Dom
18							
19			Sustentaciones Avances Proyectos Formativos 2. Fase Ejecución- Ficha 3336301 Asesoría Comercial Ana Milena Moreno Pinilla				
20							
21							

Búsqueda (Ctrl+Alt+E)							
Hoy < > 18-24 de Mayo de 2026 Semana Filtro aplicado Reunirse ahora Nuevo							
	18 Lun	19 Mar	20 Mié	21 Jue	22 Vie	23 Sáb	24 Dom
18							
19		Sesión en Línea RAP37_GA4_AA1_EV sobre Posventa y experiencia de servicio. Reunión de Microsoft Teams					
20							

Sesiones en Línea

Equipos participantes

Equipo	Coordinador	Integrantes
Equipo 1	COLECCIÓN	COLECCIÓN
Equipo 2	COLECCIÓN	COLECCIÓN
Equipo 3	COLECCIÓN	COLECCIÓN
Equipo 4	COLECCIÓN	COLECCIÓN
Equipo 5	COLECCIÓN	COLECCIÓN
Equipo 6	COLECCIÓN	COLECCIÓN
Equipo 7	COLECCIÓN	COLECCIÓN
Equipo 8	COLECCIÓN	COLECCIÓN
Equipo 9	COLECCIÓN	COLECCIÓN
Equipo 10	COLECCIÓN	COLECCIÓN

PRODUCTO Y BENEFICIOS

FRESAS CON CREMA

BRUNCH

DESSERT

"La calidad y frescura son nuestro corte de presentación."

Planeación de la Ejecución de la Formación.

Ficha 3336301 – Técnico en Asesoría Comercial)

Cronograma Fase Evaluación

RESULTADO DE APRENDIZAJE	EVIDENCIAS DE APRENDIZAJE	FECHA DE ENTREGA		INSTRUCTOR O ÁREA RESPONSABLE
		INICIA	FINALIZA	
RAP50 1. Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.	RAP49_RAP50_GA4_AA1_AA2_EV01_JTR_Diana de valoración. Calificable	12/05/26	18/05/26	Instructor Transversal/Emprendimiento
RAP49 2. Relacionar la importancia de la negociación con el emprendimiento según las necesidades y elementos de la negociación.				
RAP37 1. Determinar acciones postventa a partir de la experiencia de servicio	RAP37_GA4_AA1_EV01_IV0_Cuestionario sobre Posventa y experiencia de servicio. Calificable	19/05/26	21/05/26	Instructor Vocero
RAP48 3. Emplear capacidad creativa e innovadora según estrategia emprendedora.	RAP25_GA4_AA1_EV01_IIN_English Exam.	26/05/26	28/05/26	Instructor Transversal/Emprendimiento
RAP47 1. Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno.				
RAP37 1. Determinar acciones postventa a partir de la experiencia de servicio	RAP37_GA4_AA2_EV01_ITC_Informe de resultados PQR aplicando técnicas. Calificable	29/05/26	01/06/26	Instructor Técnico

